

Québec : retour sur une mission pleine de promesses

Du 25 au 29 mai 2009, une délégation de Montpellier Agglomération s'était rendue au Québec dans le cadre des accords de coopération passés avec Sherbrooke Innopôle.

Trois entreprises témoignent de leur expérience. Une mission similaire sera organisée au Centre de Commercialisation de Technologies Innovantes du New Jersey, situé entre New York et Philadelphie.



HPC Project

"Pour des raisons historiques, on avait démarré des collaborations au Québec. mais nous souhaitions élargir notre cercle de contacts, notamment dans le secteur médical, ce que nous avons fait à Laval et à Sherbrooke", explique Pierre Fiorini. PDG d'HPC Project. "Notre objectif était de trouver des partenaires locaux et d'établir des collaborations, car c'est toujours très long dans le secteur médical". De très hons contacts ont été établis à Sherbrooke. Ils sont en cours de développement. HPC Project envisage aujourd'hui de mettre en place un bureau permanent au Québec car "c'est une excellente porte d'entrée pour la côte Est". Cette mission fut aussi le moven de nouer des liens avec les autres entreprises : "un bon 50% du retour sur investissement avoue t-il. ce sont les contacts noués avec les entreprises de la région". HPC Project (15 personnes) entre dans sa phase commerciale et devrait créer de nouveaux emplois. HPC Project est un pionnier dans le développement d'outils et de stratégies pour le calcul haute performance et l'ontimisation de code. Sa mission est d'apporter la performance d'un super ordinateur sur le bureau de l'ingénieur. www.hpc-project.com



Adullact Projet

Outre l'organisation 'remarquable' que se plaît à souligner Pascal Feydel, son PDG, le premier intérêt de la mission pour la coopérative Adullact Proiet fut de constater que sur le marché canadien le logiciel libre n'était pas aussi reconnu et plébiscité qu'en France! Les solutions de dématérialisation (parapheur électronique et archivage) développées par Adullact Projet devancent pour l'instant les besoins et les habitudes des administrations canadiennes. Qu'importe! "Suite à nos contacts, on est reparti en chasse et finalement on a trouvé des partenaires, la société Gestion Ressources, avec des valeurs identiques aux nôtres". Résultat : 'On a monté un partenariat. Un de nos inaénieurs est présent depuis le mois de septembre au Québec, pour faciliter des transferts de compétences et on est en passe de signer avec deux collectivités territoriales". Créée en septembre 2006, la Société Coopérative d'Intérêt Collectif (SCIC) Adullact Projet emploie douze personnes. Elle est au service des collectivités et du secteur de la santé, pour mutualiser le développement, la maintenance et le financement d'applications métiers libres.

www.adullact-projet.coop



Expertise Radiologie

C'est au cours des Journées Françaises de Radiologie que Robert Béribos, PDG d'Expertise Radiologie, avait noté l'intérêt des canadiens pour la télémédecine. "On a donc profité des services de Montpellier Agglomération, qui nous ont mis en contact avec le centre d'innovation de Sherbrooke, on a eu toutes les portes ouvertes, on a gagné du temps et on a reçu un accueil très chaleureux". Résultat : après avoir modélisé ses systèmes avec les exigences techniques canadiennes, Expertise Radiologie va créer une filiale au Canada, certainement à Sherbrooke. Robert Béribos insiste sur la chance, pour des jeunes entreprises, d'être suivi par une structure comme Cap Oméga. Suite aux accords noués par Montpellier Agglomération et grâce à la présence d'Intrasense sur le marché chinois, des contacts sont en cours pour la mise en œuvre d'une plateforme télémédicale sur Shanghai! Expertise Radiologie qui emploie onze salariés devrait recruter cette année 17 personnes. Grâce à ces nouveaux marchés à l'international, le CA devrait plus que doubler pour atteindre 2,5 millions d'euros et l'effectif doubler d'ici 2013.

www.expertise-radiologie.fr

Brève

Une nouvelle misison dans le New Jersey

Une mission 'entreprises' sur la thématique 'Dispositif's Médicaux Intelligents' est prévue à l'automne dans l'état du New Jersey, place forte aux Etats-Unis dans le secteur bio-pharma. Montpellier Agglomération y est notamment partenaire du Centre de Commercialisation de Technologies Innovantes (24 entreprises biotechs hébergées au coeur du BioPark de New Brunswick) et du Centre de Développement de l'Entreprise du New Jersey (90 start ups TIC-Medtech, à côté de l'aéroport de Newark, à 25 minutes de New York City). Une extension est également envisagée à Boston, MA, ou à Mineapolis, IN. Si vous êtes intéressé, n'hésitez pas à vous faire connaître auprès de nos services.

Développement international

v.desaintvaulry@montpellier-agglo.com

MedTech s'implante au Québec avant d'envisager les Etats-Unis



Fondateur et PDG de MedTech (robots d'assistance aux gestes médico-chirurgicaux), Bertin Nahum s'est installé à Montréal après avoir participé à un premier tour de piste exploratoire organisé grâce aux services de l'Agglomération

de Montpellier. Medtech Montréal est désormais hébergé au sein du Centre d'Entreprise et d'Innovation de Montréal (CEIM), pépinière d'entreprises innovantes. "J'ai bénéficié de l'aide des services économiques de Montpellier Agglomération, qui m'ont transmis les contacts de différentes agences québécoises de développement économique, dont Montréal International à l'origine de mon projet d'implantation".

Les avantages de cette implantation, au-delà de la proximité avec le marché américain, "la langue française tout d'abord et une culture à mi-chemin entre la culture européenne et la culture nord-américaine, facilitent l'intégration. Il faut aussi souligner l'effort des autorités québécoises pour accueillir des sociétés francophones". Des bémols toutefois, "le marché canadien est relativement petit en volume et très étendu. Bien que très proche, le Canada, ce n'est pas les Etats-Unis! Si l'on veut pénétrer le marché américain, il faut s'y implanter". C'est dans cet objectif que MedTech participera à la future mission dans le New Jersey, avec en ligne de mire la création d'une filiale aux Etats-Unis avant la fin de l'année.

www.medtechsurgical.com

